

KIT CONSULTING

Septiembre 2024



PROGRAMA FINANCIADO POR LOS FONDOS NEXT GENERATION
DEL MECANISMO DE RECUPERACIÓN Y RESILIENCIA



Financiado por
la Unión Europea
NextGenerationEU



red.es



Plan de
Recuperación,
Transformación
y Resiliencia





01

¿Qué es el Kit Consulting?

¿Qué es el Kit Consulting?

El kit Consulting es...

una iniciativa impulsada por el Gobierno de España, destinada a **subvencionar el desarrollo de soluciones de consultoría digital disponibles en el mercado**. Su objetivo principal es fomentar un avance significativo en el nivel de madurez digital de las empresas. Este programa se divide en varias categorías, permitiendo a las empresas asignar diferentes cuantías del bono gratuito subvencionado para recibir consultoría especializada que impulse su crecimiento empresarial.

¿Qué es el Kit Consulting?

El segmento al que pertenece...

una empresa, basado en el número de empleados, determina la cuantía del bono que puede recibir. **Las empresas con diferentes tamaños pueden optar a distintos bonos**, adaptados a sus necesidades específicas. Además, los importes de las categorías pueden variar según el segmento al que pertenezca la empresa, asegurando que cada entidad reciba el apoyo adecuado para su transformación digital. Puede encontrar las bases del programa en este [enlace](#).

Nuestro servicio está **subvencionado al 100%** (excepto IVA).

02

Servicios del programa

Servicios del programa



Solución de Inteligencia Artificial...

La solución incluye la consultoría, no la implementación. En caso de que el cliente lo solicite, se podría desarrollar.

IA CORPORATIVA (10-250 EMPLEADOS): DESDE 6.000 EUROS

Casos de uso: Implementación de Inteligencia Artificial para Mejorar la Eficiencia Operativa.

- **Recopilación de datos relevantes** de las operaciones empresariales, incluyendo registros de transacciones, datos de inventario, información de clientes, entre otros.
- **Desarrollo de un plan de automatización** y estudio de herramientas RPA (Automatización Robótica de Procesos).
- **Análisis predictivo**, mediante el uso de técnicas de aprendizaje automático, para analizar los datos históricos y predecir patrones futuros (demanda de productos, comportamiento del cliente, tendencias del mercado, etc.).

Servicios del programa



Solución de Análisis de Datos Básico...

La solución incluye la consultoría, no la implementación. En caso de que el cliente lo solicite, se podría desarrollar.

ANÁLISIS DE DATOS BÁSICO CORPORATIVA (10 – 250 EMPLEADOS): DESDE 6.000€

Casos de uso: Definición de KPIs de negocio o de áreas de soporte (RRHH, económico, etc):

- **Dossier con el análisis de KPIs vigentes, incluyendo:**

1. Análisis de KPIs vigentes: Revisión de los KPIs actuales utilizados por la pyme en diferentes áreas (finanzas, ventas, etc.).

2. Identificación de mejoras: Identificar KPIs de utilidad, resaltando las cualidades positivas y/o negativas de estos (p.ej. preciso, redundante, difícil de medir, etc.).

3. Propuesta de creación de nuevos KPIs: Proponer la creación de KPIs basados en el análisis realizado. Estos KPIs tendrán que estar completamente detallados,

Servicios del programa

Solución de Análisis de Datos Avanzado...

La solución incluye la consultoría, no la implementación. En caso de que el cliente lo solicite, se podría desarrollar.

ANÁLISIS DE DATOS AVANZADO CORPORATIVA (10 – 250 EMPLEADOS): DESDE 6.000€

Casos de uso: Implementación de KPIs.

- **Informe con los esquemas detallados**, especificaciones técnicas y visualización de datos generada, que incluya:
 1. La configuración del dashboard personalizado creado para la visualización de datos, junto a la monitorización de los KPIs implementados que permita realizar un seguimiento de estos.
 2. Resumen funcional de la estructura de visualización de KPIs, incluyendo el origen de datos de estos, y el procesamiento de los datos hasta la visualización final.
 3. La descripción de las configuraciones de cada componente, así como el detalle de las tecnologías utilizadas en la implementación de softwares, servidores, programa, etc

Limitaciones: La contratación de este servicio de asesoramiento sólo podrá formalizarse si el beneficiario ha formalizado previamente un Acuerdo de Prestación del Servicio de Asesoramiento en Análisis de Datos (nivel básico).

Servicios del programa



Solución de Mejora Ventas Digitales...

La solución incluye la consultoría, no la implementación. En caso de que el cliente lo solicite, se podría desarrollar.

VENTAS DIGITALES CORPORATIVA (10 – 250 EMPLEADOS): DESDE 6.000€

Casos de uso: Análisis de los canales específicos utilizados por la pyme y conocimiento digital del negocio actual junto con propuesta de nuevos canales y ventajas en cuanto al incremento de facturación que supondría en su negocio.

- **Análisis de los canales digitales** actualmente utilizados por la empresa, como su sitio web, redes sociales, marketplace, etc.
- **Propuesta e investigación de nuevos canales de ventas digitales** que puedan ser adecuados para la empresa (implementación de una tienda digital, participación en plataformas de comercio electrónico adicionales, marketing por correo electrónico, etc.).
- **Análisis de un plan detallado para la implementación** de los nuevos canales de ventas digitales, incluyendo la asignación de recursos, la definición de objetivos y métricas de éxito, y la capacitación del personal.

Servicios del programa



Solución de Mejora de Procesos Empresariales...

La solución incluye la consultoría, no la implementación. En caso de que el cliente lo solicite, se podría desarrollar.

MEJORA DE PROCESOS CORPORATIVA (10 – 250 EMPLEADOS): DESDE 6.000€

Casos de uso: (en caso de asesoramiento en procesos de negocio): Análisis de dos procesos de negocio específicos de la pyme y ventajas de la optimización de los mismos a través del uso de herramientas de automatización.

- **Identificación de procesos de negocio críticos** para la empresa que puedan beneficiarse de la optimización.
- **Evaluación de herramientas de automatización**, incluyendo herramientas de Automatización Robótica de Procesos (RPA), pudiendo incluirse también software de gestión de procesos empresariales (BPM), sistemas de gestión de inventario o software de planificación de recursos empresariales (ERP).

Servicios del programa



Solución de Estrategia de Negocio...

La solución incluye la consultoría, no la implementación. En caso de que el cliente lo solicite, se podría desarrollar.

ESTRATEGIA CORPORATIVA (10 – 250 EMPLEADOS): DESDE 6.000€

Casos de uso: Análisis de la situación actual de la pyme en cuanto a su posicionamiento frente a la competencia, y análisis de indicadores de la competencia con objeto de mejorar su estrategia de negocio.

- **Recopilación de datos de la competencia.**
- **Análisis comparativo entre la empresa y sus competidores** en áreas clave.
- **Identificación de indicadores de rendimiento de la competencia.**
- **Identificación de áreas de mejora y oportunidades para fortalecer la posición.**
- **Desarrollo de una nueva estrategia de negocio que tenga en cuenta los hallazgos del análisis competitivo y que esté diseñada para mejorar la posición de la empresa en el mercado y aumentar su competitividad.**

Servicios del programa



Solución Básica de Ciberseguridad...

La solución incluye la consultoría, no la implementación. En caso de que el cliente lo solicite, se podría desarrollar.

CIBERSEGURIDAD BÁSICA CORPORATIVA (10 – 250 EMPLEADOS): DESDE 6.000€

Casos de uso: Análisis de vulnerabilidades con resultados de las pruebas realizadas y recomendaciones.

- **Diagrama AS-IS** sobre el cual se representen los elementos de los sistemas de información de los que dispone la organización y como se relacionan entre sí.
- **Resultados de las pruebas de pentesting:** reporte de las pruebas realizadas que incluya un resumen, metodología utilizada, hallazgos e impacto.

Servicios del programa



Solución Avanzada de Ciberseguridad..

La solución incluye la consultoría, no la implementación. En caso de que el cliente lo solicite, se podría desarrollar.

CIBERSEGURIDAD AVANZADA CORPORATIVA (10 – 250 EMPLEADOS): DESDE 6.000€

Casos de uso: Análisis de vulnerabilidades con resultados de las pruebas realizadas y recomendaciones.

- **Diagrama AS-IS** sobre el cual se representen los elementos de los sistemas de información de los que dispone la organización y como se relación entre sí.
- **Diagrama TO-BE:** elaboración del diagrama que incluya los medios y sistemas de información recomendados para cubrir las necesidades de la organización basadas en los resultados de las pruebas de penetración.
- **Recomendaciones y medidas a adoptar.**
- **Benchmark para la contratación de servicios,** que cubran las recomendaciones y medidas a adoptar

Limitaciones: La contratación de este servicio de asesoramiento sólo podrá formalizarse si el beneficiario ha formalizado previamente un Acuerdo de Prestación del Servicio de asesoramiento básico de Ciberseguridad (nivel básico).

Servicios del programa



Solución Ciberseguridad para Certificación...

La solución incluye la consultoría, no la implementación. En caso de que el cliente lo solicite, se podría desarrollar.

CIBERSEGURIDAD PARA CERTIFICACIÓN (10 – 250 EMPLEADOS): DESDE 6.000€

Plan enfocado para empresas que disponen de una protección básica y un plan de seguridad adaptado y la estructura documental básica de SGSI (según ISO 27001 y ENS media-alta) y quieren implementar sistemas de protección avanzada, aprovechando además las capacidades de la inteligencia artificial, y prepararse para presentar su SGSI a la certificación (no incluida).

Limitaciones: La contratación de este servicio de asesoramiento sólo podrá formalizarse si el beneficiario ha formalizado previamente un Acuerdo de Prestación del Servicio de asesoramiento básico de Ciberseguridad (nivel básico).

Servicios del programa



Asesoramiento integral 360°

La solución incluye la consultoría, no la implementación. En caso de que el cliente lo solicite, se podría desarrollar.

ASESORAMIENTO INTEGRAL 360° CORPORATIVA (10 – 250 EMPLEADOS): DESDE 6.000€

Casos de uso: Análisis de la situación o nivel de digitalización de la empresa junto con propuesta de mejoras de ámbito general a través de la utilización de técnicas y herramientas digitales.

- **Evaluación del nivel de digitalización actual**, realizando un análisis detallado del nivel de digitalización de la empresa.
- **Identificación de áreas de mejora** que podrían beneficiarse de una mayor digitalización. Esto podría incluir la implementación de sistemas de gestión empresarial integrados (ERP), la adopción de herramientas de colaboración en la nube, etc.
- **Desarrollo de una propuesta integral de mejoras** que abarca diversas áreas de la empresa y que se centra en aumentar su nivel de digitalización.
- **Selección de técnicas y herramientas digitales** específicas que puedan ayudar.

¿NOS ACOMPAÑAS?



PROGRAMA FINANCIADO POR LOS FONDOS NEXT GENERATION
DEL MECANISMO DE RECUPERACIÓN Y RESILIENCIA

